

## Auswertung zum Test Ihres Verhandlungsstils

Markieren Sie im untenstehenden Schema jeweils die Antwort, die Sie im Testbogen gegeben haben.

Addieren Sie anschließend Ihre Punktwerte für jede Verhandler-Eigenschaft.

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	Summe
Durchsetzen eigener Interessen	X	X	X							X		O	O	O	O	O	X				
Beziehung verbessern			O	O	O	O	X				X	X			X			O		X	
Kompromisse erzielen				X	X	X	O	O	O	O			X	X					X		
Nachgeben	O	O						X	X		O					X	O	X	O	O	

**Übertragen Sie jetzt Ihre erreichten Punktwerte in das folgende Schaubild:**

Durchsetzen	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Beziehung	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Kompromisse	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Nachgeben	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

**Fazit: Welche Verhandlerfähigkeiten können Sie weiter ausbauen? Welche zurückhaltender anwenden?**